



10 Consejos para ser un Buen Recaudador de Fondos

DE LA INICIATIVA DE FE DE LA FUNDACION PUNTOS DE LUZ
SERIE DE CONSEJOS #: FND10

Muchas personas en el mundo no lucrativo tienden a querer evitar recaudar fondos, tal vez por vergüenza, sentimientos de incapacidad, o temor de fracasar. Estas no son formulas mágicas en recaudación de fondos. Son, en pero, una parte inevitable de los esfuerzos de una organización sin lucro. Hacerse familiar con los fundamentos de recaudación de fondos y adquiriendo alguna práctica en esto son dos pasos que traen éxito. Estos 10 consejos básicos pueden ser útiles en la tarea necesaria de acopiar fondos para su organización.

10 Consejos para Recaudar Fondos

Estas son sólo algunas cosas que considerar:

- Pida un regalo—no espere. Otro lo pedirá si usted no lo hace.
- Tenga apariencia profesional y actúe profesionalmente.
- Sea responsable por sí mismo y por su organización no lucrativa.
- Sea honesto, y escuche a su corazón, porque suele ser más honesto que su mente.
- Hable con convicción por su causa.
- Si usted no puede hablar con convicción y confianza, contrate a alguien que pueda.
- Un prospecto es simplemente un donante sin motivación. Usted provee la motivación.
- Un donante es un recaudador de fondos que todavía tiene que compartir su convicción con un amigo. Pídale que lo haga.
- Un buen recaudador de fondos, entonces, es un motivador amigable. Es así de simple.
- Un recaudador de fondos exitoso tiene carne gruesa, un corazón suave, escucha excepcionalmente, una mente rápida, una lengua que habla despacio, y no tiene vergüenza—al menos cuando se trata de pedir un regalo.